Begrüssung

Hanspeter Bigler

Präsident Swissfundraising

Politische Transformation

- Wiedererstarben autoritärer Regime, politische Polarisierung
- Destabilisierung des internationalen politischen Systems
- Erschütterung des Wertekonsenses
- Offene Entsolidarisierung
- Veränderte Prioritäten und Budgetkürzungen (z.B. USAID, DEZA)

Gesellschaftliche Transformation

- Neue Generation von Spendenden
- Auflösung von Milieus, geringere Bindung
- Weniger moralische Mobilisierung
- Mehr Selbstverwirklichung, weniger Solidarität
- Transformation traditioneller Identitäten

Technologische Transformation

- Digitalisierung
- Automatisierung
- Künstliche Intelligenz
- Multiplikation der Kommunikations- und Fundraising-Kanäle
- Reizübersättigung der Adressat:innen

Herausforderungen

- Vertrauen in NPO ist hoch, aber sinkt
- Politisierung der Gemeinnützigkeit
- Infragestellung universeller Werte
- Legitimationsdruck für NPO
- Umgang mit KI: Kompetenzen, Effizienz, ethischer Rahmen
- Generationenwechsel

These: Neues Narrativ nötig

- Konsequente Kommunikation von Selbstverständnis und Werten als Basis für die Legitimation der NPO
- Verantwortungsbegriff als Ergänzung zum Solidaritätskonzept
- Wirkung der NPO-Arbeit verständlicher, authentischer und transparenter aufzeigen
- Konkreten Nutzen für die Spendenden vermitteln in Ergänzung zur Wirkung der NPO-Arbeit

Neue Welt, neue Spendende, neue Fundraiser:in?

Studie Berufsbild Fundraiser:in 2025

Studienbasis & Löhne

- 427 Teilnehmende (266 vollständig), Online-Erhebung (Juni–Oktober 2024)
- Erste schweizweite Analyse des Berufsbilds, inkl. Zukunftsperspektiven, erfasst Anstellungs- und Lohnverhältnisse, Status Quo & Zukunftskompetenzen
- **Medianlohn 2023: CHF 104'400** (stabile Entwicklung seit 2013)
- Gender-Pay-Gap hat sich vergrössert, bleibt statistisch nicht signifikant.
Aber: Reallohnverlust bei Fundraiserinnen
- **Regionale Unterschiede & höhere Löhne** in Bereichen Gesundheit/Bildung & Major Donors
- **96% erhalten Zusatzleistungen** (Höchstwert)

Abbildung 2

TÄTIGKEITSBEREICHE DER NPO

n = 341, Angaben in %, Angestellte im Fundraising

Abbildung 3

FUNDRAISING-BEREICH

n = 377, Angaben in %, alle Befragten, Mehrfachauswahl möglich

Motivationsfaktoren

Top 3

Trends & Entwicklungen

Offenheit gegenüber Zukunft

Zentrale Einflussfaktoren auf das zukünftige Berufsbild Fundraiser:in:

Wettbewerb im Spendenmarkt

Digitalisierung

Zunehmender Spendendruck

Veränderung Spendenmarkt durch neue Generationen

Veränderung durch KI

Abbildung 9

IMAGE UND STELLENWERT VON FUNDRAISING IN DER GESELLSCHAFT UND INNERHALB DER ORGANISATION

*n = 294 (obere drei Items, alle Befragten)
n = 260 (untere zwei Items, Angestellte im Fundraising)
Angaben in %*

deutlich verbessert etwas verbessert nicht verändert etwas verschlechtert deutlich verschlechtert weiss nicht/keine Angabe

In den letzten zehn Jahren hat sich das Ansehen von Fundraiser:innen in der Öffentlichkeit...

stimme voll und ganz zu stimme eher zu weder noch stimme eher nicht zu stimme überhaupt nicht zu weiss nicht/keine Angabe

Als Fundraiser:in fühle ich mich von der Gesellschaft wertgeschätzt.

Andere Leute verstehen problemlos, was ich beruflich mache.

Zurzeit fühle ich mich als Fundraiser:in im Vergleich zu anderen Bereichen innerhalb meiner Organisation auf Augenhöhe behandelt.

Fundraising wird in der Geschäftsleitung meiner Organisation genügend mitgedacht.

0% 10% 20% 30% 40% 50% 60% 70% 80% 90% 100%

Schlussfolgerungen (1)

- 1. Konstante Lohnsituation: Jahresbruttolöhne über 10 Jahre hinweg stabil**
Gender-Pay-Gap hat sich vergrössert, bleibt aber statistisch nicht signifikant und lässt sich grösstenteils durch Erfahrung, Funktion und Verantwortung erklären (keine Lohndiskriminierung). Trotzdem: Reallohnverlust bei Fundraiserinnen
- 2. Zufälliger Berufseinstieg mit offenem Zugang:** Zufälliger Berufseinstieg dominiert, gezielte Berufswahl selten mit offenem Zugang für vielfältige Bildungs- und Erfahrungshintergründe
- 3. Zwei Typen von Fundraiser:innen:** Generalist:innen vs. Spezialist:innen

Schlussfolgerungen (2)

- 4. Mangelndes öffentliches Berufsverständnis & Wertschätzung:**
Öffentliches Berufsverständnis sowie generelle Wertschätzung der Gesellschaft gegenüber Fundraiser:innen wird als wenig ausgeprägt wahrgenommen.

- 5. Ansätze zur Schärfung Berufsprofil & Förderung Bekanntheit Beruf:**
Schärfung Berufsprofil Fundraiser:in und Förderung Bekanntheit des Berufs, durch:
 - Bessere Integration von Fundraising in andere Ausbildungen
 - Mehr Fundraising-Bildungsangebote an Hochschulen
 - Geschützte Berufsbezeichnung
 - Weiteres Engagement durch Berufsverband Swissfundraising

Ziele

- Selbstverständnis als Fundraiser:in, Schärfung des Berufsprofils
- Narrativ innerhalb der Organisationen und in der Öffentlichkeit
- Bekanntheit und Image fördern intern und nach aussen
- Etablierung als Beruf durch geschützte Berufsbezeichnung und klaren Ausbildungs- und Berufsweg
- Höhere Wertschätzung für den Beruf