

Als internationale Beratergruppe erbringen wir Beratungs- und Service-Leistungen für Nonprofit-Organisationen. Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Bern suchen wir **per Anfang Mai 2018 oder nach Vereinbarung**

eine/n

Verantwortliche/n Fundraising (60-80%)

Für unsere Mandatskundin, eine Schweizerische Patientenorganisation, gewährleisten Sie die Umsetzung und kontinuierliche Weiterentwicklung der Fundraising-Aktivitäten, um die Einnahmen auszubauen und langfristig zu sichern.

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten den Aufbau von Systemen zur Betreuung von Gross- und Legatespendern. Es ist Ihre Aufgabe, die bestehenden Spender unserer Mandatskundin entlang der Spenderpyramide weiterzuentwickeln.
- Sie sind für den Aufbau und die Betreuung individueller Portfolios von institutionellen Geldgebern für unsere Mandatskundin zuständig. Dafür identifizieren Sie neue Geldgeber (insbesondere im Bereich Forschungsförderung), verhandeln über Vereinbarungen und Rahmenbedingungen. Sie erstellen Projektanträge und Rechenschaftsberichte und pflegen den Kontakt zu den Geldgebern.
- Sie pflegen die Beziehungen zu den jeweiligen bestehenden Sponsoren unserer Mandatskundin sowie allenfalls weiterer Kunden und führen die entsprechenden Verhandlungen. Zudem evaluieren und akquirieren Sie weitere Sponsoringpartner.
- Sie koordinieren die Aktivitäten im Bereich Direct Marketing mit der zuständigen Agentur und beteiligen sich an der inhaltlichen Weiterentwicklung dieser Massnahmen.
- Sie übernehmen Aufgaben im Bereich Public Relations und Online-Kommunikation und bauen diese Aktivitäten weiter aus.
- Schliesslich organisieren Sie auch Anlässe für die Spenderbindung/-gewinnung und für die Öffentlichkeitsarbeit.
- Je nach Auftragslage und fachlicher Eignung arbeiten Sie ausserdem in Beratungsprojekten mit Bezug zum Fundraising mit.

Unsere Anforderungen

Sie sind eine begeisterte, engagierte Person, die durch Kompetenz und eine gewinnende Persönlichkeit überzeugt. Sie haben ein professionelles, authentisches Auftreten, Sie knüpfen leicht Kontakte und gehen gerne auf Menschen zu. Im Dialog entwickeln Sie Vertrauen zu Ihren Ansprechpartnern und legen Verhandlungsgeschick an den Tag.

Sie haben ein Hochschulstudium oder eine gleichwertige Fachausbildung abgeschlossen und verfügen über eine Weiterbildung bzw. über vertiefte berufliche Erfahrung im Fundraising/Sponsoring. Mit den spezifischen Fragestellungen von Verbänden und NPO kennen Sie sich aus. Ihre Muttersprache ist Deutsch oder Französisch. In der jeweils anderen Sprache sind Sie verhandlungssicher. Sie verfügen zudem über gute Englisch-Kenntnisse.



Was wir Ihnen bieten

- Ein kleines, motiviertes Team
- Ein abwechslungsreiches und umfassendes Tätigkeitsgebiet
- Ein hohes Mass an Selbstständigkeit und Eigenverantwortung
- Einen Arbeitsort am Ufer der Aare

Reizt Sie diese interessante Aufgabe?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen in digitaler Form. Bitte schicken Sie diese **bis spätestens 2. April 2018 an Herr Marco Buser**, mit Nennung Ihrer ungefähren Gehaltsvorstellung.

Für inhaltliche Fragen zur Stelle steht Ihnen ebenfalls Herr Marco Buser zur Verfügung.

Tel. 031 313 88 88, Fax 031 313 88 99

marco.buser@bvmberatung.net

www.bvmberatung.net

